

Problems of Social Change or Resistance to Social Change (सामाजिक परिवर्तन के प्रति प्रतिकार)

सामाजिक परिवर्तन की कई विशेषताओं में (उपग्रह) विशेषता यह है कि इसमें प्रतिरोध (Resistance) या लम्बा का तत्व शामिल होता है। जब-जब सामाजिक परिवर्तन होने लगता है कुछ लोगों द्वारा उसका विरोध किया जाता है। प्रश्न यह उठता है कि लोग ऐसे सामाजिक परिवर्तन का विरोध क्यों करते हैं? वे सोच-कौन से कारक हैं जिन्होंने सामाजिक परिवर्तन की दिशा में रुकावट आ जाती है या लम्बा उदय हो जाती है। सामाजिक मनोविज्ञानियों एवं समाजशास्त्रियों ने मिलकर कुछ ऐसे ही कारकों की पहचान की है जो निम्नांकित हैं :-

1. स्थिरता की इच्छा (Desire for Stability):

समाज के अधिकांश लोग सामाजिक स्थिरता चाहते हैं। वे मौजूदा सामाजिक मूल्यों एवं मानकों का परिष्कार नहीं करना चाहते हैं। यह कह सकते हैं कि वे सामाजिक स्थिरता चाहते हैं कि वे लोग उन मूल्यों एवं मानकों के प्रति लम्बायित हो जाते हैं और उनसे उनके मन में स्थिरता का भाव रहता है। परन्तु जब उन्हें ऐसे मूल्यों एवं मानकों का परिष्कार करने में मूल्यों एवं मानकों का अपमान से लिप्त होता है तो उनके मन में अस्थिरता तथा अनिश्चितता का भाव उत्पन्न हो जाता है। वे इन नए मानकों, मूल्यों एवं विचारों के लाभकारी प्रभावों के प्रति आशंकित हो उठते हैं। अतः वे सामाजिक परिवर्तन में लम्बा उदय करते हैं।

2. अनजानता (Ignorance): सामाजिक परिवर्तन का प्रतिरोध लोग अनजानता से भी करते हैं। जब-जब लोगों के सामने सामाजिक परिवर्तन उत्पन्न करने के खयाल आते हैं तो नयी खोज या अनुसंधान को सामने प्रस्तुत किया जाता है तो उन उल्टी उपमाजिताओं के बारे में अनजानता के कारण अनुशासित हो उठते हैं। और उसे दुबारा-दुबारा अपने पुराने मूल्यों एवं विचारों में चिपक रहना ही सही पसंद करते हैं। अतः सामाजिक परिवर्तन में लम्बा उदय हो जाता है।

3. व्यक्तित्व कारक (Personality Factors): →

कर अहम्यता से फाचला है फिलोगों की व्यक्तित्व आदत, मनोवृत्ति तथा मूल्य प्रवृत्तियों (Predispositions) ऐसी सामाजिक परिवर्तन में प्रतिक्रिया या समस्या उत्पन्न होती है ऐसी आदत एवं मनोवृत्तियाँ व्यक्ति की पुराने मूल्यों, विश्वासों एवं मानकों के साथ चिपकू रहने के लिए बाह्य प्रेरणा देती है जिससे सामाजिक परिवर्तन की गति अपरकृत हो जाती है जैसा पैलिन (Paykel, 1955) ने एक अध्ययन किया जिसमें एक एक जीव में न्युक्लियॉस तथा जल-जनित रोगों (water born diseases) से लोगों को बचाने के लिए व्यक्तिपानी को उबाल कर पीने तथा ऐसी उबली हुई पानी के स्वरूप मूल्यों (Psychological values) को लोगों को समझाया। परिवार में देखा गया कि कासी प्रयत्नों के बावजूद अंधा लोगो ने उबले हुए पानी को व्यवहार में लाने से इनकार कर दिया। विश्लेषण से पता चला कि इन जातकों की समस्याओं की उत्पत्ति के बारे में उनका अपना एक स्वयं-विश्वास था तथा उनकी नजर में उबले हुए पानी पीने तथा रोगों की उत्पत्ति में कोई स्पष्ट संबंध नहीं था। इस विलोम प्रयोगों के प्रयास से अप्रभावित रहे ^{अस} स्पष्ट हैं कि व्यक्तियों की अपनी मनोवृत्ति एवं विश्वास से सामाजिक परिवर्तन के रास्ते में बाधा उत्पन्न हो पाई है।

इसी प्रकार Rogers & Shoemaker (1951) ने भी एक ऐसा अध्ययन किया है जिससे यह स्पष्ट हो जाता है कि लोगो की अपनी मनोवृत्ति विश्वास एवं आदत से सामाजिक परिवर्तन में कासी समस्याओं उत्पन्न होती है दूदा केन वाली एक अमेरिकन कंपनी द्वारा एनालोज जो एक लैप्रीनधी दूदा थी जिसमें दूद को फन करके तथा पीट को ढाकर दूदों का गुणवत्ता का प्रचार किया गया। मूह दूदा एक रेबलर के रूप में बाजिते मुँह में रखकर उठ-पूत-2 पर आलानी से खया जा लकू है तथा परिवार में देखा गया अधिकतर अमेरिकन एनालोज को दूदा के रूप में खाने से इंकार कर दिया क्योंकि उनकी आदत दूदा को पानी के साथ निगल कर खाने की थी न कि मुँह में रखकर खाने की। बहुत जहन एवं खर्चीले उपयोगों के बावजूद भी एनालोज को बिक्री नहीं हो लकी और कंपनी की इति में शून्य दूदा की बिकर से वापस ले लना पड़ा।

उपयुक्त अर्थ यंत्रों से यह स्पष्ट है कि लोगों का अपना विश्वास, आदर एवं प्रमोदनी तैमी सामाजिक परिवर्तन में समरथा या प्रमोदनी उपन होना है।

4. आर्थिक लागत (Economic cost): - सामाजिक परिवर्तन के रास्ते में सबसे प्रमुख बाधा आर्थिक लागत बनती है। जिन समाज में आर्थिक लायनों की कमी होती है वहाँ के लोग आर्थिक, वैज्ञानिक, उपकरणों एवं उपलब्धियों का वास्तविक उद्योग से वंचित रह जाते हैं जिससे सामाजिक परिवर्तन में अवरोध आ जाता है। डी. डी. डिफ्लेयर (D. D. Defleur, D'Antonio & Defleur, 1970) ने एक अध्ययन किया जिसमें पाया कि ग्रामीण देशों के लोग आर्थिक, वैज्ञानिक उपलब्धियों से वंचित रह जाते हैं क्योंकि वे ग्रामीण आर्थिक मात्र वह नहीं कर सकते हैं। इसलिए वे देशों में समाजिक परिवर्तन के रास्ते में अवरोध बन जाते हैं। ग्रामद्वारा की गरीबी इन देशों में आर्थिक उर्जा पर आधारित परिवर्तन लाने में आज भी एक महत्वपूर्ण प्रमोदनी स्तु है रही है।

5. सामाजिक-धार्मिक एवं सांस्कृतिक विश्वास (Social, Religious and Cultural beliefs): - सामाजिक-धार्मिक एवं सांस्कृतिक विश्वास भी सामाजिक परिवर्तन के रास्ते में अवरोध बन जाते हैं। भारत जैसे देश में जहाँ हिन्दुओं की संख्या अधिकतम है, यदि कोई व्यक्ति गांधी के भावों को आम लोगों द्वारा खाने तथा उसके अनुकूल उपयोजिताओं का त्याग करने के लिए लौकिक बल की कोशिश करे तो वह सफल नहीं होगा क्योंकि हिन्दुओं में गांधी का भाव खाने सांस्कृतिक, धार्मिक एवं सामाजिक विश्वास के विकृत माना जाता है। हिन्दुओं के लिए गांधी मात्रा सतुष्टा होती है। अतः इन सभी संबंधित परिवर्तन हिन्दु समाज में सफल नहीं हो पाएगा।

(6) निहित स्वार्थ (vested interest)! → सामाजिक परिवर्तन में लोगों के निहित स्वार्थ के कारण भी बाधा पड़े-चकी है। ऐसे लोग सामाजिक परिवर्तन का विरोध इसलिए करते हैं कि संबंधित सामाजिक परिवर्तन हो जाने से उनका नुकसान होगा। जैसे- अमीर जब-जब अमीर बनकर तथा ग़रीब ग़रीब बनने पर चिन्तित होकर विरोध करता है, इन लक्ष्य संबंधित शीजदार चंगों में लगे व्यक्ति, उसका काम विरोध करते हैं क्योंकि वे यह समझते हैं कि ऐसे परिवर्तन से उनके चंगों का नुकसान होगा। स्पष्ट हुआ कि निहित स्वार्थ से सामाजिक परिवर्तन में प्रतिकूल-उत्पन्न हो जाता है।

3. बौद्धिक उदासीनता (Intellectual Laziness)! → सामाजिक परिवर्तन की दिशा में बौद्धिक उदासीनता से भी प्रतिकूल-उत्पन्न होता है सामाजिक परिवर्तन के लिए आवश्यक है कि लोगों में बौद्धिक जागरूकता हो तथा वे होने वाले सामाजिक परिवर्तन पर बौद्धिक विचार-विमर्श (Intellectual discussion) करें। उन्हें अनुकूलता तथा प्रतिकूलता की समझ पर नु यहि ज्ञान ही होगा है और बुद्धिमत्ता के लोग बौद्धिक उदासीनता बनाकर रखे हैं अर्थात् होने वाले परिवर्तन के प्रति तटस्थ रहते हैं, वरन् लक्ष्य सामाजिक परिवर्तन में प्रतिकूलता समझा उत्पन्न हो जाता है।

स्पष्ट हुआ कि सामाजिक परिवर्तन में करी-कारण से प्रतिकूल-उत्पन्न (Resistance) उत्पन्न होता है सामाजिक परिवर्तन लाने वाले नेता या मनुष्य व्यक्ति, जो कि इन प्रतिकूलता या समझ-भाव लक्ष्य होना चाहिए।